

Diplomado virtual

TRANSFERENCIA Y COMERCIALIZACIÓN EFECTIVA DE TECNOLOGÍA Y PAQUETES TECNOLOGICOS

Del 18 de enero al 20 de junio del 2024

Objetivo:

Que los asistentes conozcan, fortalezcan y apliquen en forma práctica, las herramientas y modelos de los procesos de transferencia de tecnología en proyectos de investigación e innovación, adquiriendo durante los diferentes módulos, los conocimientos y las competencias necesarias a fin de contar con las herramientas para desarrollar la viabilidad de los paquetes tecnológicos para una comercialización y seguimiento efectivos.

Duración:

120 horas: 60 virtuales y 60 dedicadas al desarrollo de proyecto.

Sesiones:

Días jueves de 16:00 a 19:00 hrs.

TEMARIO

MÓDULO 1. CONCEPTOS BÁSICOS DE INNOVACIÓN Y MODELOS DE NEGOCIOS

Expositor: Andrés Gómez Renaud

Fechas: Del 25 de enero al 15 de febrero del 2024

Duración: 20 horas (10 de clases virtuales y 10 de proyecto)

- Filosofía de la innovación
- Modelo de gestión de la innovación
- Gestión del equipo
- Gestión de la tecnología
- Administración del proyecto
- Taller de ideación

MÓDULO 2. IDENTIFICACIÓN Y EVALUACIÓN DE PROYECTOS

Expositor: Daniel Barrón Pastor

Fechas: 15 de febrero al 7 de marzo del 2024

Duración: 20 horas (10 de clases virtuales y 10 de proyecto)

- Nociones sobre el cambio tecnológico
- Gestión de tecnología
- Identificación y evaluación de proyectos (planeación)
- Planes de seguimiento, maduración y evaluación de tecnología

MÓDULO 3. PROPIEDAD INTELECTUAL PARA LA TRANSFERENCIA DE TECNOLOGÍA

Expositor: Héctor Elías Chagoya Cortés

Fechas: 7 de marzo al 11 de abril del 2024

Duración: 20 horas (10 de clases virtuales y 10 de proyecto)

- Introducción a la propiedad intelectual como herramienta para la innovación
- Derechos de autor
- Propiedad industrial
- Temas selectos de propiedad intelectual

MÓDULO 4. NIVELES DE MADUREZ DE LA TECNOLOGÍA

Expositor: Sergio Raúl Del Valle Méndez

Fechas: 18 de abril al 9 de mayo del 2024

Duración: 20 horas (10 de clases virtuales y 10 de proyecto)

- Concepto y descripción TRL
- Aplicación TRLs
- Actividades globales a desarrollar en cada TRL en un proyecto de I+D+i.
- Valor de mercado de la tecnología en función del grado de madurez tecnológica.

MÓDULO 5. DESARROLLO DE CLIENTES E INTERACCIÓN CON SOCIOS Y ALIADOS

Expositor: Horman Millán Sánchez

Fechas: 9 al 30 de mayo del 2024

Duración: 20 horas (10 de clases virtuales y 10 de proyecto)

- Metodologías para identificar y desarrollar clientes
- Identificando socios clave y aliados estratégicos
- Actividades prácticas por equipo en colaboración con todos los participantes

MÓDULO 6. NEGOCIACIÓN Y CONTRATOS DE TRANSFERENCIA DE TECNOLOGÍA

Expositor: José Luis Solleiro Rebolledo

Fechas: 30 de mayo al 20 de junio del 2024

Duración: 20 horas (10 de clases virtuales y 10 de proyecto)

- La negociación
- Negociaciones de transferencia de tecnología
- Instrumentos contractuales para la transferencia de tecnología